

Die Quanto Group ist eine bundesweit tätige unabhängige Gruppe von Beratungsunternehmen mit Sitz in Hameln, Hamburg, Berlin, Kiel, Heidelberg, Flensburg, Stuttgart und Győr in Ungarn. Wir überzeugen unseren Kunden durch unser Leistungsportfolio und unsere Schlagkraft und wollen für unsere Kunden Vordenker sein und innovative Lösungen entwickeln.

Die Quanto Group beschäftigt zurzeit 200 Mitarbeiter. Der Fokus unserer Beratungstätigkeit liegt in den Branchen Digital Business, Utilities und Banking, aber auch in anderen Branchen, wie z. B. Telekommunikation oder Medien, sind wir bereits erfolgreich tätig. Zu unseren Kunden zählen sowohl mittelständische Unternehmen als auch Konzerne.

Weitere Informationen zum Unternehmen und zu unseren breit gefächerten Arbeitsfeldern finden Sie unter www.quanto-group.de.

Wir wachsen weiter und suchen daher zum nächstmöglichen Termin einen

(Senior) Consultant SAP CRM (w/m)

mit Schwerpunkt in mindestens eins der folgenden Bereiche

- SAP CRM im Bereich Versorgungswirtschaft (Kunden-, Vertrags-, Angebot-, Produktmanagement)
- SAP CRM Sales and Marketing
- SAP C4C (Cloud for Customer)

Ihre Aufgaben:

- Sie beraten renommierte Unternehmen der Versorgungswirtschaft bei der Integration und Implementierung von SAP CRM Modulen in Prozessen und Systemen sowie bei der Entwicklung von Strategien und deren Umsetzung.
- Sie analysieren Prozesse und erstellen Lösungskonzepte für optimierte Geschäftsabläufe und IT-Architektur.
- Sie unterstützen das Projektteam bei der Umsetzung des Konzepts in ein funktionierendes Anwendungssystem bis zum Roll out und auch danach.
- Sie gewährleisten inhaltlich und formal die fachliche Qualität Ihrer Ergebnisse.

Ihr Profil:

- Sie haben ein Studium der MINT, Wirtschaftsinformatik, Betriebswirtschaftslehre o.ä. oder eine vergleichbare, hochwertige betriebliche Ausbildung mit deutlichem IT-Bezug erfolgreich absolviert.
- Sie verfügen über gute Kenntnisse von Kundenbeziehungsprozessen und deren systematische Gestaltung.
- Sie verfügen über gute Kenntnisse im Bereich Marketing, Kundenservice und Vertrieb und deren Einsatzmöglichkeit im SAP CRM Umfeld.
- Sie sind in der Tiefe vertraut mit den operativen und analytischen SAP CRM Prozessen.
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen.
- Sie sind vertraut mit den Prozessen der Energiebranche und haben bereits Berufserfahrung sammeln können.

- Sie haben mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in der SAP Beratung insbesondere im CRM Umfeld der Versorgungswirtschaft.
- Sie verfügen über Grundwissen in SAP IS-Utilities.
- Sie sind bereit, Verantwortung für Menschen und wirtschaftliche Ergebnisse zu tragen.
- Sie haben eine hohe Reisebereitschaft und sehen Ihre Work-/Life-Balance dadurch nicht gefährdet.
- Sie verfügen über ein gutes Zeit- und Selbstmanagement, können sich sehr gut in einem Team integrieren, sind aber dennoch in der Lage Ihre individuellen Stärken hervorzubringen.

Unser Angebot:

- Wir übergeben Ihnen einen vielschichtigen Aufgabenbereich mit hoher Eigenverantwortung.
- Sie arbeiten in einem aufstrebenden Unternehmen und in einem dynamischen, hochmotivierten Team.
- Sie erfahren eine qualifizierte Weiterbildung durch interne und externe Schulungen.
- Die Position ist angemessen dotiert. Eine Beteiligung am wirtschaftlichen Erfolg ist für uns selbstverständlich.
- Zusätzlich zum Gehalt bieten wir Ihnen ein interessantes Versicherungspaket inkl. betrieblicher Altersvorsorge.

Interessiert? Dann nehmen Sie Ihre Chance wahr und überzeugen Sie uns!

Wir erwarten Ihre aussagefähige Bewerbung mit nächstmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung unter chance@quanto-group.de. Sperrvermerke werden wir selbstverständlich beachten.

Haben Sie Fragen vorab, dann zögern Sie nicht, uns anzurufen! Sie erreichen uns telefonisch unter 05151/406669-0.